

รัฐเป็นธุรกิจ 'แฟคเตอรืง' ทำ SMEs ฟูบ เหตุปิดทางเลือกไว้เงินแก้สภาพคล่อง

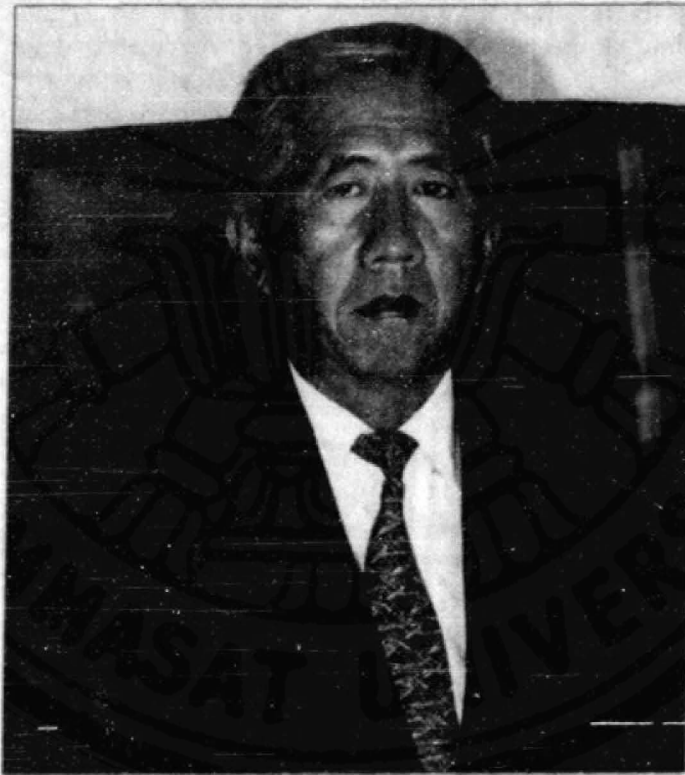
ผู้จัดการรายวัน - เอกชนซึ่งรัฐเป็นธุรกิจแฟคเตอรืงปิดทางเลือกหาเงินกู้ SMEs นั้นจะเป็นธุรกิจเสริมจากแบงก์แต่ได้เงินง่ายและเร็วกว่าไม่ต้องมีหลักประกัน จีควรวุฒิต่างประเทศเป็นตัวอย่างในการใช้ธุรกิจนี้ช่วย SMEs พันวิฤฤติแต่ไทยยังใช้ระบบกั้มหัวให้แบงก์ที่ชื่อกำหนดมากพาให้ SMEs ตายเหยียบ เผยธุรกิจนี้รุ่งแน่หากรัฐชุดใหม่มีนโยบายหนุนแต่ที่ผ่านมามีต้องล้มไปหลายราย

นายพวกเพียร สงวนปิยะพันธ์ กรรมการผู้จัดการ บริษัท ยูไนเต็ดแฟคเตอรืง (1993) จำกัด กล่าวว่าการแฟคเตอรืงในประเทศไทยยังไม่แพร่หลายเท่าที่ควรซึ่งสาเหตุหนึ่งมาจากการที่ภาครัฐไม่ให้ความสนใจในธุรกิจนี้เท่าใดนัก ทั้งที่เป็นธุรกิจที่จะสามารถปล่อยสินเชื่อให้กับผู้ประกอบการขนาดกลางและขนาดย่อม (SMEs) อีกทางหนึ่งทั้งช่วยในการแก้ปัญหาสภาพคล่องและปัญหาหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (NPL) ซึ่งนับว่าเป็นปัญหาที่หนักพอสมควรสำหรับผู้ประกอบการไทย

เนื่องจากธุรกิจแฟคเตอรืงผู้มาขอสินเชื่อไม่จำเป็นต้องมีหลักทรัพย์ค้ำประกันหรือมีบัญชีเงินฝากในธนาคารมาแสดงเป็นหลักประกัน เพียงแต่มับัญชีลูกหนี้การค้าที่ยังไม่ถึงกำหนดเวลาการชำระหนี้มาขายให้กับบริษัทแฟคเตอรืงเท่านั้น หากผ่านการพิจารณาก็จะได้รับเงิน

ตามที่สามารถอนุมัติให้ได้หรือตามจำนวนบัญชีที่นำมายื่น ซึ่งผู้ประกอบการที่นำบัญชีลูกหนี้มาขายอาจให้บริการบริหารลูกหนี้แทนตนได้โดยเสียค่าธรรมเนียมและค่าดอกเบี้ย แต่ผู้ขายจะไม่ต้องรับภาระความเสี่ยงอันเกิดจากลูกหนี้ไม่จ่าย เนื่องจากผู้ซื้อจะเป็นผู้รับไปทั้งหมด นอกจากนี้ผู้ขายยังจะได้เงินเพื่อไม่เสริมสภาพคล่องของธุรกิจให้สามารถดำเนินการต่อไปได้

นายพวกเพียรกล่าวว่า ในต่างประเทศธุรกิจแฟคเตอรืงได้รับการสนับสนุนจากภาครัฐเป็นอย่างดี เช่นในสิงคโปร์ซึ่งรัฐบาลใช้เป็นช่องทางหนึ่งในการช่วยให้ผู้ประกอบการให้สามารถมีเงินทุนหมุนเวียนในธุรกิจ โดยไม่ต้องพึ่งพาสถาบันการเงินเพียงอย่างเดียวอีกต่อไป ทำให้ในช่วงภาวะวิกฤติ SMEs ในประเทศที่ได้รับการสนับสนุนจึงยังมีสภาพคล่องและสามารถดำเนิน



นายพวกเพียร สงวนปิยะพันธ์ กรรมการผู้จัดการ บริษัท ยูไนเต็ดแฟคเตอรืง (1993) จำกัด

ธุรกิจต่อไปได้

ต่างจากประเทศไทยที่รัฐยังคงเน้นการให้สถาบันการเงินและแบงก์ต่างๆ เป็นผู้ปล่อยเงินกู้ให้กับ SMEs เพียงอย่างเดียว ซึ่งใน

การปล่อยเงินกู้ดังกล่าวมีผู้ประกอบการเป็นส่วนน้อยเท่านั้นที่ได้รับเนื่องจากต้องผ่านการพิจารณาหลายขั้นตอน โดยเฉพาะ SMEs ที่เป็นหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดราย

ได้ (NPL) ยิ่งหมดสิทธิ์ ด้วยเหตุนี้เองธุรกิจ SMEs ของไทยที่น่าจะไปได้จึงต้องตายไปเป็นจำนวนมาก ปัจจุบันมีผู้ดำเนินธุรกิจแฟคเตอรืงในประเทศไทยที่จดทะเบียนอย่างเป็นทางการประมาณ 17 ราย และไม่ได้จดทะเบียนอีกกว่า 40 ราย ซึ่งในอดีตมีมากกว่านี้แต่ด้วยวิกฤติเศรษฐกิจที่ผ่านมาทำให้ต้องล้มหายไปเป็นจำนวนมาก ในส่วนของยูไนเต็ดเองนั้นได้มีการลดขนาดและจำกัดจำนวนลูกค้าเพื่อให้บริการบริหารเป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพ

นายพวกเพียรกล่าวว่า ในขณะนี้ทางบริษัทมีลูกค้าทั้งหมด 40 รายซึ่งคงไม่เท่ากับในช่วงที่เกิดวิกฤติโดยมีบัญชีลูกหนี้กว่า 600 ราย ซึ่งน้อยกว่าในช่วงก่อนวิกฤติประมาณ 2 เท่า ซึ่งลูกค้าในปัจจุบัณยังคงเป็นลูกค้าเจ้าเดิมที่ทำธุรกิจกันอยู่อาจมีรายใหม่เข้ามาบ้างแต่ไม่มากนัก เนื่องจากต้องควบคุมทั้งด้านบุคลากรในบริษัทและวงเงินที่ต้องทำการปล่อย

ทั้งนี้วงเงินที่ให้สินเชื่อกับลูกค้านั้นทางบริษัทได้มาจากเงินทุนของบริษัทส่วนหนึ่งและเงินที่ต้องไปกู้จากสถาบันการเงินหรือแบงก์อีกส่วนหนึ่ง ทำให้ดอกเบี้ย

ที่คิดกับลูกค้าค่อนข้างสูงพอสมควรคืออยู่ที่ประมาณ 16-18% ซึ่งอาจสูงกว่าดอกเบี้ยแบงก์อยู่บ้างแต่ได้เงินง่ายกว่าและถูกกว่าเงินนอก

ระบบที่ต้องจ่ายดอกเบี้ยถึง 30% ส่วนผลประโยชน์การในป็นนี้ยังพอไปได้สำหรับตัวบริษัทเองแต่หากมองธุรกิจนี้ทั้งประเทศแล้วน่าเป็นห่วงมาก เนื่องจากยังมีปัจจัยหลายด้านมารกอบกั้มอยู่ ซึ่งหากจะทำการขยายธุรกิจนั้นต้องดูนโยบายของรัฐบาลชุดใหม่ โดยคาดว่าไตรมาสแรกจึงจะสามารถกำหนดทิศทางได้อย่างชัดเจน แต่หากจะทำการขยายตัวจริงๆ แล้วคงต้องรออีก 2-3 ปี ซึ่งยังคงขึ้นอยู่กับปัจจัยแวดล้อมอื่นๆ ด้วย

นายพวกเพียรกล่าวว่า ลูกค้าของบริษัทในขณะนี้ส่วนใหญ่เป็นภาคอุตสาหกรรมการผลิตประมาณ 70% ที่เหลือเป็นการค้าและบริการ ส่วนเงินสินเชื่อที่ปล่อยจะอยู่ระหว่าง 1 แสนบาทไปจนถึงหลัก 10 ล้านบาท ซึ่งรายที่เล็กที่สุดในปัจจุบันอยู่ที่ 2 แสนบาทเป็นธุรกิจการเกษตร ซึ่งการพิจารณาการให้สินเชื่อของลูกค้าจะดูจากลูกหนี้การค้าที่ลูกค้าทำธุรกิจอยู่เป็นสำคัญหากมีความน่าเชื่อถือการอนุมัติจะง่ายและเร็วขึ้น ■